

## SONNENKRAFT søger B2B-Sælger med teknisk flair

SONNENKRAFT er førende inden for salg af solvarmeløsninger i Danmark. Vi indgår i en større virksomhedsgruppe og forventer vækst i Danmark og internationalt. Derfor søger vi en dygtig sælger til Sjælland, der kan hjælpe os med at få solvarme endnu mere på dagsordenen på B2B-markedet. Du kommer til at arbejde i en dynamisk virksomhed i vækst, der med sine produkter bringer bedre miljø ind i menneskers hverdag. På kontoret i Tølløse, hvor du får base, er vi 6 ansatte. Yderligere består SONNENKRAFT i Danmark af to sælgere i hhv. Jylland og Sverige.

### Dine ansvarsområder

Kunderne er primært VVS-installatører og grossister, og det bliver din primære opgave at anskueliggøre for dem, hvordan vores solvarmeprodukter er en miljørigtig og effektiv energikilde.

Der er mulighed for somme tider at arbejde hjemmefra. Du får stillet bil til rådighed og du vil have en lige fordeling af opsigende og vedligeholdende salg til hele Sjælland.

### Det bliver yderligere din opgave at

- At give teknisk support til kunder både telefonisk og personligt.
- At tage ansvar for hele salgsprocessen med god hjælp fra back-office
- Til tider være en del af back-office og rådgive kunder via telefon
- At varetage markedsføring og salgsfremmende aktiviteter over for VVS installatører i form af undervisning samt support ved eksempelvis udstillinger.

Jobbet er meget selvstændigt. Du vil referere til direktøren., men du vil føle, at du indgår i et godt og uformelt team, der gør deres bedste for at hjælpe dig med salgsopgaverne.

### Din profil

Du har minimum et par års salgserfaring. Med din forretningsforståelse og entusiasme skaber du gode, stabile resultater og lægger vægt på også at være til for kunden i morgen. Du har gode kommunikationsevner og er imødekommende og udadvendt. Du er god til at operere selvstændigt, men er også teamplayer og forstår nødvendigheden af at hjælpe kolleger på et lille kontor.

Fagligt har du en god teknisk uddannelse og flere års erfaring fra en lignende stilling. Du har tidligere har beskæftiget dig med B2B-salg og teknisk rådgivning, og har også godt kendskab til IT. Det vigtigste IT salgsværktøj er Navision

### Vi tilbyder

Du får ansvaret for et attraktivt område, hvor du kan gøre en forskel med innovative og unikke produkter på det danske marked. Du kommer til at arbejde med en allerede velfungerende kundeportefølje, som der er gode muligheder for at udvide kraftigt. Du har mange varierede og selvstændige arbejdsopgaver, og god kontakt til hovedkontoret, der gerne lytter til dine idéer og råd. Du planlægger selv din hverdag med stor frihed under ansvar. Jobbet giver mulighed for at forene arbejds- og familieliv, du vil dog få en del rejsedage. Du vil få den nødvendige oplæring i vores produkter, og hvad der ellers skal til, for at vores samarbejde bliver bedst muligt.

Vi tilbyder fast løn samt pension og bonus. Yderligere er der firmabil og mobiltelefon tilknyttet stillingen.

### Kontakt

Jobindex er rekrutteringspartner på denne stilling og ansøgning samt CV skal derfor sendes til rekrutteringskonsulent Iben Træff Christoffersen **senest 4. marts** på adressen **apply+ic.sonnenkraft@jobindex.dk**. Hvis du har spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Iben Træff Christoffersen fra Jobindex på 38 32 34 21

---

SONNENKRAFT A/S sælger solvarmeanlæg primært til det private boligmarked i Danmark. SONNENKRAFT er en del af det VKR-ejede SolarCAP, som vil gøre termisk solenergi til den mest miljørigtige og økonomisk rentable energikilde, og hvis mest kendte brands er SONNENKRAFT og ProSolar. SONNENKRAFT er sammen med Arcon, der også indgår i SolarCAP, de to førende virksomheder inden for solvarme i Danmark. VKR Holding er industriel investor og ejer og udvikler virksomheder, der bringer dagslys, frisk luft og bedre miljø ind i menneskers hverdag. VKR Gruppen er aktiv i mere end 40 lande og har omkring 15.000 medarbejdere. Se mere på [www.sonnenkraft.dk](http://www.sonnenkraft.dk), [www.sonnenkraft.com](http://www.sonnenkraft.com) og [www.vkr-holding.com](http://www.vkr-holding.com).